



PROFESSIONAL PROFILE

AMY NHÂM VŨ

Chuyên Gia Đào Tạo Bán Hàng – Marketing |
Cố Vấn Chiến Lược Kinh Doanh Ngành Khách Sạn

Giúp doanh nghiệp khách sạn tăng trưởng doanh thu bền vững thông qua con người, tư duy đúng và hệ thống bán hàng hiệu quả.



www.hospiway.vn

Tổng Quan Chuyên Môn & Năng Lực Cốt Lõi

Triết lý làm nghề

Tạo giá trị trước khi bán hàng – tăng trưởng bền vững bằng tư duy đúng và con người phù hợp.

Với hơn 13 năm kinh nghiệm thực chiến trong Sales & Marketing ngành Khách sạn tại các tập đoàn quốc tế Accor & Marriott, tôi tập trung vào **3 năng lực cốt lõi**:

- Xây dựng đội ngũ Sales & Marketing thực chiến, bán bằng giá trị, làm chủ các kênh bán và tăng hiệu quả doanh thu.
- Thiết kế & điều chỉnh chiến lược bán hàng phù hợp từng giai đoạn vận hành khách sạn, từ pre-opening đến tăng trưởng ổn định.
- Huấn luyện lãnh đạo kinh doanh, giúp quản lý dẫn dắt đội ngũ hiệu quả và tạo tăng trưởng dài hạn, không phụ thuộc cá nhân.



Vì Sao Doanh Nghiệp Lựa Chọn Amy Nhâm Vũ

- Hiểu bài toán kinh doanh tổng thể, kết nối hiệu quả Sales – Marketing – Revenue – Nhân sự kinh doanh trong cùng một hướng đi.
- Không đào tạo lý thuyết chung chung, mà chuyển giao những kinh nghiệm đã được kiểm chứng bằng kết quả kinh doanh thực tế.
- Tập trung thay đổi tư duy, hành vi và năng lực đội ngũ, giúp doanh nghiệp tăng trưởng bền vững thay vì chỉ thúc đẩy doanh số ngắn hạn.
- Kinh nghiệm làm việc đa phân khúc: Nghỉ dưỡng, MICE, Khách doanh nghiệp, OTA, Đại lý du lịch, Tiệc cưới, Pre-opening.





Thành Tựu Tiêu Biểu

MÖVENPICK RESORT PHAN THIẾT

2023

- Xây dựng và dẫn dắt đội ngũ Sales & Marketing hiệu quả
- Cải thiện vận hành, thúc đẩy tăng trưởng doanh thu
- Được vinh danh Trưởng bộ phận xuất sắc

RENAISSANCE RESORT & SPA HỘI AN

2025

- Tăng trưởng doanh thu hơn 60% so với cùng kỳ
- Đạt giải Tăng trưởng phòng bán trực tiếp cao nhất – Resort tại Việt Nam (Q1/2025)

Đồng Hành Cùng Doanh Nghiệp

Vai trò của tôi là đào tạo và cố vấn chiến lược Sales & Marketing, đồng hành cùng đội ngũ trong quá trình triển khai, không thay thế vai trò điều hành doanh nghiệp

1. Đào Tạo & Phát triển Năng Lực Đội Ngũ

- Upselling & Cross-selling cho đội ngũ vận hành
- Chương trình phát triển Quản lý Kinh doanh & Giám đốc Kinh doanh
- Lộ trình đào tạo Nhân Viên Kinh Doanh lên Quản Lý Bán Hàng.

2. Cố Vấn Chiến Lược Cho Doanh Nghiệp

- Tư vấn chiến lược Bán hàng & Marketing cho khách sạn, resort
- Hỗ trợ giai đoạn Pre-opening hoặc tái cấu trúc thương mại
- Xây dựng mô hình bán hàng và phân khúc thị trường phù hợp

3. Tư Vấn & Huấn Luyện 1:1

- Huấn luyện cho Trưởng bộ phận Kinh doanh, Giám đốc Kinh doanh,
- Tư vấn cho Tổng Quản Lý & Chủ Đầu Tư
- Tháo gỡ nút thắt chiến lược và định hình lộ trình phát triển sự nghiệp

LỜI MỜI KẾT NỐI

Tôi trân trọng mời anh/chị tham gia một buổi trao đổi trực tiếp, nhằm cùng nhìn lại hiện trạng hoạt động bán hàng – Marketing và thảo luận về khả năng **xây dựng giá trị, cũng như tạo ra doanh thu bền vững cho doanh nghiệp.**



Call

+84 (0)947 100 279



Mail

amynhamvu@gmail.com



Address

207C Nguyễn xí, Bình Thạnh, HCMC

